**GREEN GLASS**: Empresa dedicada a reciclaje de botellas utilizando a estas como materias primas para la confección de productos.

**Tipo de Financiamiento:** Este emprendimiento se basó en **financiamiento gubernamental**, en específico, fondos provenientes de SERCOTEC Y CORFO.

Financiamiento de tipo gubernamental

|  |  |
| --- | --- |
| **Ventajas** | **Desventajas** |
| Dinero que no se debe ser devuelto | Postulación requiere tiempo y puede resultar complicada |
| Puede obtenerse asesoría sobre parte legal y financiero para el desarrollo de emprendimiento | Dinero para postular puede no ser suficiente si la empresa comienza a crecer |
|  |  |

**PEDIDOSYA**

En una primera etapa se financió a través de la Universidad ORT, la ANII y Fondo Emprender lo que sería de tipo de **financiamiento gubernamental**. Luego a través de inversores la empresa fue expandiendo demográficamente su dominio, esto correspondería a un **tipo de financiamiento a través de incubadoras o aceleradoras de negocios**.

|  |  |
| --- | --- |
| **Ventajas** | **Desventajas** |
| Fuentes de financiamiento crecientes | Presión sobre los resultados inmediatos |
| Disponibilidad de asesorías especializadas para el crecimiento de la empresa | Tener que dar explicaciones sobre resultados a inversionistas |
|  |  |

**MACH (tarjeta virtual)**

MACH comenzó un financiamiento a través de Bartering, esto quiere decir que hicieron una alianza con el banco BCI para la prestación de servicios.

|  |  |
| --- | --- |
| **Ventajas** | **Desventajas** |
| Fuente de recursos proviene de otro ente | Se puede ver apocado el dominio del emprendimiento. |
| Disponibilidad de recursos | Perdida en la toma de decisiones |
|  |  |

**Emprendimiento personal: Aquarium**

Este tipo de emprendimiento se financió a través de boostraping, esto quiere decir con ahorros propios.

|  |  |
| --- | --- |
| **Ventajas** | **Desventajas** |
| No hay endeudamiento con otra entidad | Riesgo de quedar sin recursos |
|  |  |
|  |  |